



Cabinet
conseil
RHRE

*Le développement des compétences interculturelles,
un MUST ou un ACCESSOIRE pour réussir à
l'international?*

*Johanne St-Onge, CRHA
13 juin 2018*



Cercle des Experts en Commerce International



Cabinet
conseil
RHRE

*Le développement des compétences interculturelles,
un MUST ou un ACCESSOIRE pour réussir à
l'international?*

*Johanne St-Onge, CRHA
13 juin 2018*



Cercle des Experts en Commerce International

Au menu

Connaître son profil Nomad à travers 10 dimensions

La pertinence des compétences interculturelles en développement d'affaires

Opportunités d'affaires au Maghreb, plus spécifiquement en Algérie, CDCA

Discussion ouverte





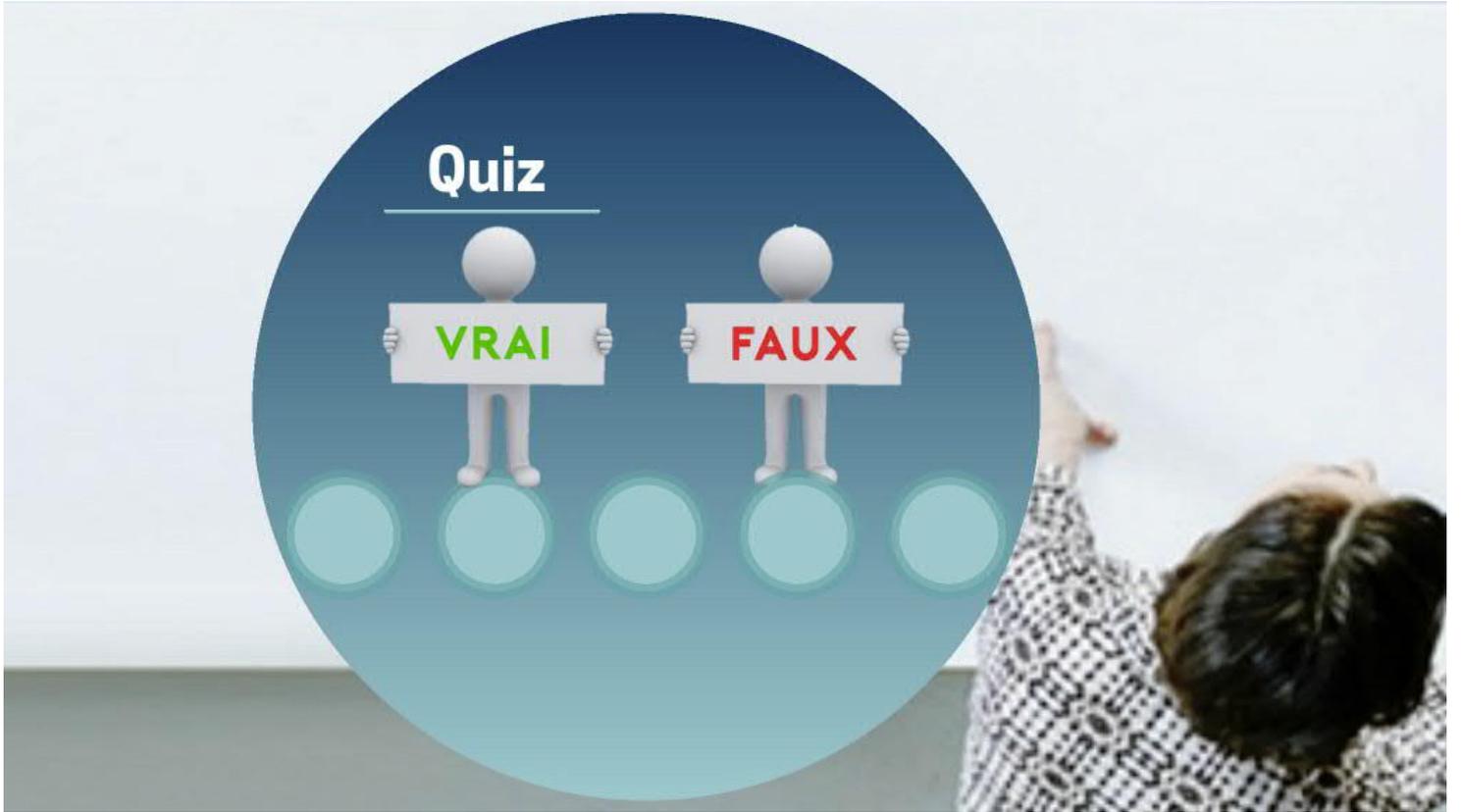
Cabinet
conseil
RHRE

*Le développement des compétences interculturelles,
un MUST ou un ACCESSOIRE pour réussir à
l'international?*

*Johanne St-Onge, CRHA
13 juin 2018*



Cercle des Experts en Commerce International



Vrai ou faux?

- 1.** *Les gens d'affaires sont bien préparés à vivre l'interculturel et ont l'habitude de réussir à l'étranger.*

Vrai ou faux?

2. Il suffit d'un bon jugement et de souplesse pour réussir en contexte international.



Vrai ou faux?

3. *La connaissance des dimensions culturelles diminuent les faux pas et augmente le succès en gestion de projet.*

Pour comprendre une culture, il faut 3 lectures

Boucar Diouf

Ex la communication
Un coup d'œil sur l'outil Nomad



Vrai ou faux?

4. *Le développement des compétences interculturelles est pertinent seulement pour les personnes qui travaillent à l'international.*



Cabinet
conseil
RHRE

*Le développement des compétences interculturelles,
un MUST ou un ACCESSOIRE pour réussir à
l'international?*

*Johanne St-Onge, CRHA
13 juin 2018*



Cercle des Experts en Commerce International

Mon profil Nomad

5 caractéristiques du Québec et du Canada



Application des règles



Ponctualité



Individualiste



Recherche le consensus



Exprime ses émotions de façon modérée



Le profil Nomad... un outil pour mieux apprivoiser nos codes culturels





Cabinet
conseil
RHRE

*Le développement des compétences interculturelles,
un MUST ou un ACCESSOIRE pour réussir à
l'international?*

*Johanne St-Onge, CRHA
13 juin 2018*



Cercle des Experts en Commerce International

Ten skills for the future

University of Phoenix

No 4 cross-cultural competency

Ability to operate in different cultural settings

Livre

« J'ai immigré dans mon
pays »



Opportunités d'affaires au Maghreb, Mustapha Ouyed président CDCA

*En Algérie,
3 secteurs :
Manufacturier
Agro-alimentaire
Minier*



Les plus et les moins du commerce international



Cabinet
conseil
RHRE

*Le développement des compétences interculturelles,
un MUST ou un ACCESSOIRE pour réussir à
l'international?*

*Johanne St-Onge, CRHA
13 juin 2018*



Cercle des Experts en Commerce International

Notre mission 1^{ière}

*« Créer des ponts entre
les personnes,
peu importe leurs origines »*





Cabinet
conseil
RHRE

*Le développement des compétences interculturelles,
un MUST ou un ACCESSOIRE pour réussir à
l'international?*

*Johanne St-Onge, CRHA
13 juin 2018*



Cercle des Experts en Commerce International



Le COS

Le COS...

***Un acronyme
pour favoriser le
développement des
compétences
interculturelles***

***Un code
d'apprentissage
prenant en
considération
les points sensibles
d'une culture***

***Des attitudes et
des comportements
qui facilitent
les communications
interculturelles***



Cabinet
conseil
RHRE

*Le développement des compétences interculturelles,
un MUST ou un ACCESSOIRE pour réussir à
l'international?*

*Johanne St-Onge, CRHA
13 juin 2018*



Cercle des Experts en Commerce International

La parole est à vous



Merci de votre attention et de votre participation!

Nos coordonnées:



2001 rue University, 17^e étage
Montréal, Québec
Canada, H3A 2A6
T. 1-514-228-7561
F. 1-514-228-7401
info@ccrhre.com
www.ccrhre.com





Cabinet
conseil
RHRE

*Le développement des compétences interculturelles,
un MUST ou un ACCESSOIRE pour réussir à
l'international?*

*Johanne St-Onge, CRHA
13 juin 2018*



Cercle des Experts en Commerce International